

FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN PEMBELIAN PROLL TAPE PADA UD. PRIMADONA JEMBER

Shanti Maulina Ningrum, Ratih Puspitorini Y.A dan Wenny Dhamayanthi *

**Jurusan Manajemen Agribisnis, Politeknik Negeri Jember*

ABSTRACT

This research title is Factors - Factors Affecting Purchase Decision Proll Tape in UD. Primadona Jember .The purpose of this research is to analyze and test the effect of independent variables simultaneously, partially and the variables that affect the dominant on purchasing decisions proll tape. This study took a sample of 40 respondents. Data were analyzed using statistical software SPSS version 16 with multiple linear regression model. Before analyzing the multiple linear regression to tested the validity and reliability. The results of the research conducted showed that regression testing F test showed that all independent variables have a significant effect on purchasing decisions. Regression testing test showed that the independent variables that affect the purchasing decisions of the variable packaging. While independent variables were not significant effect of variable price and taste. Dominant variable in affecting purchasing decisions in UD. Primadona is variable packaging.

Keywords: price, taste, and packing

ABSTRAK

Penelitian ini berjudul Faktor – Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian Proll Tape Pada UD. Primadona Jember. Tujuan peneliitian ini yaitu untuk menganalisis dan menguji ada tidaknya pengaruh variabel-variabel bebas secara serempak, secara parsial dan variabel yang berpengaruh dominan terhadap keputusan pembelian proll tape. Penelitian ini mengambil sampel sebanyak 40 responden. Data yang diperoleh dianalisis menggunakan bantuan software SPSS versi 16 dengan model regresi linear berganda. Sebelum menganalisis regresi linear berganda dilakukan uji validitas dan reliabilitas. Hasil dari penelitian yang dilakukan menunjukkan bahwa pengujian regresi uji F menunjukkan bahwa seluruh variabel bebas berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Pengujian regresi uji t menunjukkan bahwa variabel bebas yang berpengaruh terhadap keputusan pembelian yaitu variabel kemasan, sedangkan variabel bebas yang berpengaruh tidak signifikan yaitu variabel harga dan rasa. Variabel yang dominan dalam mempengaruhi keputusan pembelian pada UD. Primadona yaitu variabel kemasan.

Kata Kunci : Harga, Rasa, Kemasan terhadap keputusan pembelian.

PENDAHULUAN

Latar Belakang

Perilaku konsumen di zaman sekarang cenderung berubah-ubah. Tentunya hal ini juga tidak lepas dari kemajuan ekonomi di negara-negara Asia, yang memberi dampak pada peningkatan pendapatan individual, sehingga konsumen di zaman sekarang lebih berorientasi pada nilai suatu produk dari pada harganya.

UD PRIMADONA merupakan perusahaan home industri yang terletak di Jl. Trunojoyo No. 137 Jember. UD Primadona bergerak di bidang jasa penjualan produk oleh-oleh khas Jember, beberapa produk yang di jual di UD Primadona yaitu, brownis, suwar-suwir, kripik tempe, proll tape dll.

Produk proll tape adalah produk yang sudah dikenal oleh masyarakat Jember bahkan luar Jember karena proll tape adalah kue khas Jember. Proll tape adalah kue yang terbuat dari bahan dasar tape, proll tape ini terdapat beberapan macam varian yaitu original, kismis, keju serta misis.

Sifat karakteristik produk merupakan sifat fisik yang melekat pada suatu produk. Karakteristik produk proll tape ini merupakan hal yang sangat mempengaruhi konsumen suka tidaknya terhadap produk olahan tape. Karakteristik produk proll tape diantaranya sebagai berikut: Rasa, harga, kemasan.

Keputusan pembelian merupakan bagian dari serangkaian proses pembelian yang sudah mengalami berbagai tahapan mulai dari mengenali masalah, pencarian informasi, evaluasi alternatif, keputusan pembelian dan perilaku pasca pembelian (Armstrong dan Kotler, 2008).

Rumusan Masalah

Berdasarkan uraian latar belakang, maka dapat dirumuskan masalah sebagai berikut :

1. Apakah variabel Harga, Rasa dan Kemasan berpengaruh secara serempak terhadap keputusan pembelian konsumen proll tape ?
2. Apakah variabel Harga, Rasa dan Kemasan berpengaruh secara parsial terhadap keputusan pembelian konsumenproll tape?
3. Variabel manakah yang mempunyai pengaruh paling dominan terhadap keputusan pembelian konsumen proll tape?

Tujuan Penelitian

Berdasarkan latar belakang dan rumusan masalah yang telah dikemukakan adapun tujuan dari penelitian ini :

1. Untuk mengetahui pengaruh Harga, Rasa dan Kemasan secara serempak terhadap keputusan pembelian konsumen proll tape.

2. Untuk mengetahui pengaruh Harga, Rasa dan Kemasan secara parsial terhadap keputusan pembelian konsumen proll tape.
3. Untuk mengetahui variabel yang mempunyai pengaruh paling dominan terhadap keputusan pembelian konsumen proll tape.

Manfaat Penelitian

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan informasi mengenai Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian Proll Tape pada UD. Primadona Jember.

1. Bagi Penulis
Manfaat bagi penulis yaitu sebagai tambahan pengetahuan tentang perilaku konsumen dalam melakukan Keputusan Pembelian proll tape.
2. Bagi Perusahaan
Hasil penelitian ini diharapkan bisa menjadi bahan masukan sebagai pertimbangan dalam pengambilan keputusan yang terkait dengan strategi pemasaran perusahaan.
3. Bagi Pihak – pihak lain
Penelitian ini diharapkan dapat menjadi bahan referensi untuk penelitian selanjutnya mengenai Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian.

METODE PENELITIAN

Rancangan Penelitian

Metode dalam penelitian ini adalah penelitian survei, yaitu penelitian yang mengambil sampel dari satu populasi dan menggunakan kuisioner sebagai alat pengumpulan data pokok.

Populasi Penelitian dan Teknik Pengambilan Sampel

Populasi

Populasi adalah wilayah generalisasi yang terdiri atas objek atau subjek yang mempunyai kualitas dan karakteristik tertentu yang diterapkan oleh peneliti untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya (Sugiyono, 2009). Populasi pada penelitian ini adalah konsumen produk Proll Tape yang datang ke UD Primadona yang terletak di Jl. Trunojoyo No. 137 Jember.

Teknik Pengambilan Sampel

Teknik pengambilan sample yang digunakan dalam penelitian ini adalah Probability sampling. Pada penelitian ini peneliti menggunakan *Proportionate Stratified Random Sampling* sebagai teknik pengambilan sample, yaitu populasi mempunyai anggota/unsur yang tidak homogen dan berstrata porposional (Sugiyono, 2011)

Menurut Roscoe dalam Sugiyono (2011), bila dalam penelitian akan melakukan analisis dengan multivariate (korelasi atau regresi berganda misalnya), maka jumlah anggota sampel minimal 10 kali dari jumlah variable yang diteliti. Misalnya variable penelitiannya ada 5 (independen+dependent), maka jumlah anggota sampel = $10 \times 5 = 50$.

Berdasarkan hal itu, maka dalam penelitian ini, responden yang diambil berjumlah 40 responden secara proporsional atau seimbang. Jumlah 40 itu didapat dari jumlah variabel (harga, rasa, kemasan dan keputusan pembelian) x 10.

Variabel Penelitian

Klasifikasi Variabel

Berdasarkan pokok permasalahan yang diajukan maka variabel-variabel yang dianalisis dapat dikelompokkan menjadi :

- a. Variabel Bebas (X)

Variabel bebas dalam penelitian ini adalah karakteristik produk dari prol tape yaitu:

 - X₁ : Harga
 - X₂ : Rasa
 - X₃ : Kemasan
- b. Variabel terikat (Y)

Variabel terikat dalam penelitian ini adalah Keputusan Pembelian produk prol tape

Definisi Operasional Variabel

Berdasarkan pokok permasalahan yang diajukan, maka variable-variabel yang dianalisis dapat dikelompokkan sebagai berikut :

1. Sifat Karakteristik produk adalah ciri – ciri yang melekat dari produk :
 - a. Harga (X₁) merupakan jumlah yang ditagihkan atas suatu produk atau jasa. Indikator yang digunakan untuk menjelaskan variabel Harga yaitu:
 - 1) Ketetapan harga yang sesuai dengan keinginan konsumen.
 - 2) Kesesuaian kualitas dengan Harga.
 - b. Rasa (X₂) merupakan rangsangan yang diterima oleh otak karena rangsangan elektriks yang diteruskan ke indra perasa, setelah mengkonsumsi prol tape maka konsumen akan merasakan rasa gurih dan manis dari produk prol tape itu sendiri. Indikator yang digunakan untuk menjelaskan variabel Rasa yaitu:
 - 1) Rasa enak dan gurih setelah mengkonsumsi produk prol tape
 - 2) Kekuatan dari segi rasa tape yang terdapat dalam produk prol tape
 - c. Kemasan (X₃) merupakan respon konsumen terhadap desain kemasan dari produk prol tape yang menarik dari segi warna, grafik, artistik bentuk kemasan

produk prol tape dan penyampaian informasi, agar mudah diingat. Indikator yang digunakan untuk menjelaskan variabel kemasan:

- 1) Estetika (warna, grafik, artistic, dan bentuk) Kemasan yang menarik.
 - 2) Penyampaian informasi yang menerangkan tentang produk prol tape.
2. Keputusan Pembelian

Keputusan pembelian merupakan tindakan yang dilakukan konsumen untuk membeli produk prol tape. Indikator yang digunakan untuk menjelaskan variabel Keputusan Pembelian :

- 1) Memprioritaskan pembelian prol tape.
- 2) Membeli karena adanya kebutuhan dan keinginan konsumen

Instrumen Penelitian

Data penelitian yang digunakan dalam penelitian ini yaitu data primer dan sekunder.

Penelitian yang digunakan ini merupakan analisis kuantitatif dalam bentuk checklist dengan memberi tanda (√) sebagai bentuk instrument penelitian, maka jawaban-jawaban dari pilihan tersebut diberikan skor sebagai berikut:

- a. Sangat Setuju : Skor 4
- b. Setuju : Skor 3
- c. Tidak Setuju : Skor 2
- d. Sangat Tidak Setuju : Skor 1

Lokasi dan Waktu Penelitian

Penelitian dilaksanakan di UD Primadona yang terletak di Jl. Trunojoyo No. 137 Jember.

Prosedur Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data yang digunakan adalah (Sugiono 2009):

- a. Observasi
- b. Metode Kuesioner
- c. Studi pustaka

Teknik Analisis

Uji Validitas

Validitas adalah suatu ukuran yang menunjukkan tingkat-tingkat kevalidan atau kesahihan sesuatu instrumen. Suatu instrumen yang valid atau sah mempunyai validitas tinggi. Sebaliknya, instrumen yang kurang valid berarti memiliki validitas rendah.

Untuk menguji validitas dari pertanyaan, dengan taraf signifikansi (α) = 5% digunakan rumus koefisien korelasi *product moment* (Arikunto, 2006).

$$r_{xy} = \frac{N\sum XY - (\sum X)(\sum Y)}{\sqrt{\{N\sum X^2 - (\sum X)^2\} \{N\sum Y^2 - (\sum Y)^2\}}}$$

Keterangan :

- r = Koefisien korelasi
- x = Variabel independen

y = Variabel dependen
n = Jumlah sampel

Uji Reliabilitas

Suatu kuisioner dikatakan reliable atau handal jika jawaban seseorang terhadap pertanyaan adalah konsisten atau stabil dari waktu ke waktu (Sugiyono,2009).

Nunnally dalam Ghozali (2005), mengemukakan bahwa pengukuran reliabilitas dapat dilakukan dengan menggunakan *One Shot* atau pengukuran sekali saja, SPSS memberikan fasilitas untuk mengukur reliabilitas dengan uji statistik Cronbach Alpha (@). Suatu konstruk atau variabel dikatakan reliabel jika memberikan nilai Cronbach Alpha > 0.60.

Metode Analisis Data

Analisis Regresi Linear berganda

Data yang telah dikumpulkan, dianalisis dengan regresi berganda. Analisis regresi berganda adalah alat untuk mengetahui ada tidaknya pengaruh signifikan dua atau lebih variabel bebas ($X_1, X_2, X_3, \dots, X_n$) terhadap variabel terikat (Y) (Sunyoto, 2012). Rumus pengujian regresi linier berganda:

$$Y = a + b_1 x_1 +$$

$$b_2 x_2 + b_3 x_3 + e$$

Keterangan :

Y = Keputusan Pembelian Konsumen

a = Konstanta

b = Koefisien dari variabel bebas (X)

X_1 = Harga

X_2 = Rasa

X_3 = Kemasan

e = Kesalahan Pengganggu

Analisis Koefisien Determinasi

Koefisien determinasi (R^2) pada intinya mengukur seberapa jauh kemampuan model dalam menerangkan variasi variabel dependen. Nilai koefisien determinasi adalah antara nol dan satu (Imam Ghozali, 2005).

$$Adjusted _ R^2 = \frac{(n-1)}{(n-k)}$$

Keterangan :

R^2 = Koefisien Penentuan Berganda

n = Banyaknya Responden

k = Banyaknya Variabel Bebas

Uji F

Uji F digunakan untuk menguji tingkat signifikan pengaruh keseluruhan variabel-variabel bebas (X) terhadap variabel terikat (Y) secara bersama-sama (Sugiyono, 2011).

Kriteria pengujian hipotesisnya, apabila taraf signifikan $F_{hitung} \leq 0,05$, maka variabel independen secara serempak mempengaruhi variabel dependen secara signifikan. Apabila taraf signifikan $F_{hitung} \geq 0,05$, maka variabel independen secara serempak tidak mempengaruhi variabel dependen secara signifikan.

Uji t

Uji t digunakan untuk mengetahui signifikan atau tidaknya pengaruh antara variabel bebas (X) terhadap variabel terikat (Y). Pengujian dilakukan dengan bantuan aplikasi SPSS 16. Apabila taraf signifikan $t_{hitung} \leq 0,05$, maka variabel independen secara parsial mempengaruhi variabel dependen secara signifikan. Apabila taraf signifikan $t_{hitung} \geq 0,05$, maka variabel independen secara parsial tidak mempengaruhi variabel dependen secara signifikan.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Hasil Uji Validitas dan Uji Reliabilitas

Hasil Uji Validitas

Berdasarkan analisis dapat diketahui bahwa nilai taraf signifikan r-hitung untuk variabel Harga, Rasa, Kemasan dan Keputusan pembelian memiliki nilai signifikan < (0,05), sehingga pertanyaan-pertanyaan yang diberikan dan dijawab oleh responden dinyatakan valid.

Hasil Uji Reliabilitas

Berikut ini hasil pengujian reliabilitas instrumen penelitian :

Tabel 1 Uji Reliabilitas :

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.775	8

Sumber : Data Uji Reliabilitas

Berdasar tabel 1 tersebut diatas dapat diketahui bahwa koefisien *cronbach alpha* sebesar 0,775 dan melebihi 0,60 sehingga instrumen penelitian tersebut dapat dikatakan reliabel.

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	2.332	1.043		2.237	.032
TOTAL_X1	.222	.185	.240	1.200	.238
TOTAL_X2	.053	.189	.053	.277	.783
TOTAL_X3	.399	.170	.378	2.344	.025

a. Dependent Variable: TOTAL_Y

Hasil Analisis

Analisis Regresi Linier Berganda

Berdasarkan perhitungan maka persamaan regresi linier berganda dapat dilihat pada tabel 2.

Tabel 2 Hasil Analisis Regresi linear Berganda :

Sumber : Data Hasil Uji Regresi Linier

Berdasarkan hasil perhitungan menggunakan SPSS 16 didapat persamaan regresi sebagai berikut : $Y = 2.332 + 0,222X_1 + 0,053X_2 + 0,399X_3 + e$

Dari persamaan regresi diatas dapat dijelaskan bahwa :

1. Nilai Konstanta sebesar 2,332

Nilai konstanta bernilai positif menunjukkan apabila tidak ada faktor – faktor harga (X_1), rasa (X_2), kemasan (X_3), maka keputusan pembelian (Y) sebesar 2,332.

2. Nilai Koefisien Harga (X_1) sebesar 0,222

Nilai Koefisien Harga (X_1) bernilai positif sebesar 0,222 hal ini menunjukkan bahwa setiap terjadi peningkatan harga maka akan meningkatkan keputusan pembelian sebesar 0,222

3. Nilai Koefisien Rasa (X_2) sebesar 0,053

Nilai Koefisien Rasa (X_2) bernilai positif sebesar 0,053 artinya jika Rasa meningkat, dalam arti bahwa rasa Proll Tape mengalami perubahan rasa dan inovasi rasa sesuai dengan selera konsumen, maka Keputusan Pembelian produk Proll Tape akan meningkat sebesar 0,053 satuan

4. Nilai Konstanta Kemasan (X_3) sebesar 0,399

Nilai Koefisien Kemasan (X_3) bernilai positif sebesar 0,399 hal ini menunjukkan bahwa setiap terjadi peningkatan kemasan maka akan meningkatkan keputusan pembelian sebesar 0,399

Analisis Koefisien Determinasi (*adjusted R²*)

Koefisien Determinasi (R^2) dipergunakan untuk mengetahui kontribusi koefisien variabel bebas yaitu Harga (X_1), Rasa (X_2), Kemasan (X_3), dengan variabel keputusan pembelian (Y).

Tabel 3 Koefisien Determinasi (*Adjusted R Square*) antara Variabel Bebas (X) dan Variabel Terikat (Y) :

Model Summary

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.578 ^a	.334	.279	.860

a. Predictors: (Constant), TOTAL_X3, TOTAL_X2, TOTAL_X1

Sumber : Data Hasil Uji Regresi Linear Berganda

Intrepretasi dari hasil analisis tersebut adalah diperoleh nilai koefisien determinasi *adjusted R²* sebesar 0,279 atau 27,9%. Hal ini berarti bahwa perubahan variabel terikat keputusan pembelian (Y) disebabkan oleh faktor perubahan variabel bebas yaitu Harga (X_1), Rasa (X_2), Kemasan (X_3), hanya sebesar 27,9%. Sedangkan sisanya sebesar 72,1% dipengaruhi oleh faktor lain diluar variabel dalam penelitian ini.

Sedangkan untuk nilai R yaitu sebesar 0,578^a artinya korelasi atau hubungan antara variabel harga (X_1), rasa (X_2), kemasan (X_3), terhadap keputusan pembelian sebesar 0,578. Sehingga dapat disimpulkan bahwa korelasi antara variabel bebas (X) terhadap variabel terikat Y termasuk dalam kategori sedang karena berada pada rentang angka antara 0,40 – 0,599.

Tabel 4 Pedoman Untuk Memberikan Interpretasi Terhadap Koefisien Korelasi :

Interval Koefisien	Tingkat Hubungan
0,00 – 0,199	Sangat rendah
0,20 – 0,399	Rendah
0,40 – 0,599	Sedang
0,60 – 0,799	Kuat
0,80 – 1,000	Sangat Kuat

Sumber: Sugiyono (2009)

Pengujian Uji F

Hasil perhitungan Uji F dapat dilihat pada tabel 6 dibawah ini :

Tabel 5 Hasil Uji F :

ANOVA^b

Model	Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
-------	----------------	----	-------------	---	------

1	Regression	13.372	3	4.457	6.026	.002 ^a
	Residual	26.628	36	.740		
	Total	40.000	39			

a. Predictors: (Constant), TOTAL_X3, TOTAL_X2, TOTAL_X1

b. Dependent Variable: TOTAL_Y

Sumber: data di olah 2015

Perhitungan F_{hitung} dan F_{tabel} ($n = 40, \alpha = 0,05$)

$F_{hitung} = 6,026 > F_{tabel} = 2,86$

Berdasarkan tabel diatas dapat di ketahui bahwa nilai F_{hitung} sebesar 6,026 dengan tingkat signifikan 0.002. Nilai F_{hitung} sebesar 6,026 > dengan nilai F_{tabel} sebesar 2.86 dan nilai signifikan nilai F_{hitung} sebesar 0.002 < dari taraf signifikan 0.05 maka variabel harga (X_1), rasa (X_2), kemasan (X_3), secara bersama – sama berpengaruh terhadap variabel terikat yaitu keputusan pembelian.

Pengujian Uji t

Berdasarkan hasil analisis regresi linear berganda pada tabel 3 dapat dijelaskan bahwa:

1. Variabel harga (X_1) mempunyai nilai signifikan 0,238 ini lebih besar daripada taraf signifikan 5% (0,05) sehingga variabel harga (X_1) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian (Y).
2. Variabel rasa (X_2) mempunyai nilai signifikan 0,783 ini lebih besar daripada taraf signifikan 5% (0,05) sehingga variabel rasa (X_1) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian (Y).
3. Variabel kemasan (X_3) mempunyai nilai signifikan 0,025 ini lebih kecil daripada taraf signifikan 5% (0,05) sehingga variabel kemasan (X_3) berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian (Y).

Pembahasan

Pengaruh Secara Bersama - Sama Variabel Bebas (X) Terhadap Variabel Terikat (Y)

Berdasarkan pengujian uji koefisien regresi serempak (Uji F), di ketahui bahwa nilai F_{hitung} signifikan pada 0.002 < dari taraf signifikan 5% (0.05) maka variabel bebas yaitu harga (X_1), rasa (X_2), kemasan (X_3), secara bersama – sama berpengaruh terhadap variabel terikat yaitu keputusan pembelian (Y)

Pengaruh Variabel Harga (X_1) Terhadap Keputusan Pembelian

Berdasarkan perhitungan uji koefisien regresi secara parsial (Uji t) diperoleh bahwa variabel harga (X_1) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian (Y). Hal ini sesuai dengan harga yang di tetapkan oleh UD Primadona

untuk harga satuan proll tape original dengan ukuran besar yaitu sebesar Rp. 25.000. harga tersebut bagi konsumen menengah keatas tidak menjadi masalah, tapi bagi konsumen menengah kebawah harga tersebut terbilang cukup mahal, sehingga konsumen menengah kebawah akan berfikir dua kali untuk membeli proll tape original ukuran besar.

Pengaruh Variabel Rasa (X_2) Terhadap Keputusan Pembelian

Berdasarkan perhitungan uji koefisien regresi secara parsial (Uji t) diperoleh bahwa variabel rasa (X_2) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian (Y). Hal ini sesuai dengan keinginan konsumen yang menginginkan variasi rasa atau inovasi rasa pada produk proll tape, dengan adanya inovasi rasa atau variasi rasa konsumen tidak hanya mengkonsumsi proll tape rasa original namun mereka juga bisa mengkonsumsi berbagai rasa yang di sediakan di UD Primadona, sehingga konsumen tidak akan merasa bosan untuk mengkonsumsi produk tersebut.

Pengaruh Variabel Kemasan (X_3) Terhadap Keputusan Pembelian

Berdasarkan perhitungan uji koefisien regresi secara parsial (Uji t) diperoleh bahwa variabel kemasan (X_3) berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian (Y). Hal ini sesuai dengan desain kemasan yang di berikan UD Primadona terhadap produk proll tape yang mana di dalam kemasan tersebut di desain secara rapi dan menarik dan terdapat berbagai informasi mengenai produk proll tape tersebut.

Variabel yang Memiliki Pengaruh Dominan Terhadap Keputusan Pembelian

Dari analisis data yang dilakukan dapat diketahui bahwa variabel yang memiliki pengaruh dominan terhadap keputusan pembelian yaitu variabel kemasan (X_3) hal ini dikarenakan kemasan merupakan salah satu faktor penting yang dibutuhkan konsumen untuk melakukan keputusan pembelian. Selain itu, kemasan juga perlu ditawarkan dengan bentuk dan ciri yang sedemikian menariknya sehingga konsumen bersedia membayar mahal hanya untuk kemasan yang lebih baik.

KESIMPULAN DAN SARAN

Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis data maka dapat disimpulkan bahwa :

1. Variabel harga (X_1), rasa (X_2), kemasan (X_3), secara bersama – sama berpengaruh terhadap variabel terikat yaitu keputusan pembelian (Y)
2. Secara parsial diperoleh kesimpulan bahwa :
 - a. Variabel Harga (X_1) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian di UD Primadona.
 - b. Variabel Rasa (X_2) berpengaruh tidak signifikan terhadap keputusan pembelian di UD Primadona.
 - c. Variabel Kemasan (X_3) berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian di UD Primadona.
3. Variabel yang paling dominan dalam mempengaruhi keputusan pembelian di UD Primadona Jl. Trunojoyo No. 137 Jember adalah variabel kemasan.

Saran

1. Berdasarkan hasil penelitian maka peneliti menyarankan untuk penelitian yang akan datang sebaiknya meneliti variabel lain yang tidak dimasukkan dalam penelitian ini, seperti variabel tekstur, dan variabel warna dari proll tape yang ada di UD. Primadona, karena munculnya sebuah perilaku pembelian konsumen merupakan akibat dari banyak faktor lain.
2. Bagi UD Primadona perlu juga memperhatikan kualitas dari produk proll tape dengan cara meningkatkan produk proll tape itu dari segi rasa agar konsumen tidak beralih keproduk yang lain.

DAFTAR PUSTAKA

- Arikunto, S. 2013. *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktik*. Jakarta:RinekaCipta.
- Armstrong, G. Kotler, P. 2008.*Prinsip-prinsip Pemasaran*. Jakarta: Erlanga.
- Boyd, H.W., O.C. Walker, J.C. Larreche. 2000. *Manajemen Pemasaran*. Jakarta: Erlangga.
- Dewi, Ade Kurnia. 2012. “*Pengaruh Atribut Produk Terhadap Keputusan Pembelian “Pia Glenmore” Banyuwangi.*” Tugas Akhir. Progam Studi Manajemen Agroindustri. Jurusan Manajemen Agribisnis Politeknik negeri Jember.
- Frestiyanto, I. 2010. *Analisis Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian Produk Rokok Nojorono*. Semarang. UniversitasDiponegoro.
- Guiltinan, J.P., dan G.W. Paul. 1990. *Strategi dan Progam Manajemen Pemasaran*. Jakarta: Erlangga.
- Kotler, P dan Keller, K. 2008.*Manajemen Pemasaran*. Jakarta: Erlanga.
- Kotler, Philip dan Keller, Kevin Lane. 2009.”*Manajemen Pemasaran*”. Edisi 12. Jilid 1. Jakarta : Erlangga.
- Puspita, B. 2007.*Analisis Pengaruh Atribut Produk Terhadap Keputusan Pembelian Kebab Turkey Baba Rafi Di Yogyakarta*. Yogyakarta.Universitas Islam Indonesia.
- Sugiyono.2011. *Statistika Untuk Penelitian*. Alfabeta.Bandung.
- Sugiyono, 2009.*Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif Dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Sutojo, S. 1988. *Kerangka Dasar Manajemen Pemasarran*: Dharma AksaraPerkasa.
- Winarno, 2002.*Flavor Bagi IndustriPangan*. Bogor : M-Brio Press.
- Winardi. 1991. *Marketing dan Prilaku Konsumen*. Bandung: Mandar Maju.
- Wiguna, SP (2007), “*Pengaruh Kemasan Produk Terhadap Keputusan Konsumen Dalam Membeli Produk Jajanan Khas kota Gresik*” Skripsi. Fakultas Ekonomi. Jurusan Manajemen